

丝路电商撬动沿线市场新发展

多样性和差异性应予以充分重视

□ 本报记者 汤莉

“随着‘一带一路’建设的走深走实,丝路电商正在快速发展,并成为我国外贸发展的新亮点。”商务部研究院电子商务研究所于日前发布的《我国跨境电商电子商务发展报告2019》指出,顺应“一带一路”的发展契机,丝路电商为沿线各国跨境电商的发展带来了新的机遇。

多双边合作机制保障

丝路电商的发展离不开电子商务国际合作机制的建立。

在双边合作层面,截至2018年年底,与中国签署双边电子商务合作谅解备忘录的国家达到17个,覆盖了五大洲。电子商务合作备忘录的推进与落实,将推动中国与伙伴国的双边跨境电商电子商务发展迎来新机遇。

“从谅解备忘录的内容上看,中国开展跨境电商国际合作以伙伴国的国情和经济发展基础为出发点,体现了双边经贸的互补性,因而侧重点各有不同。”《报告》指出,如中国与奥地利之间的合作强调通过电子商务促进优质产品及服务的进出口贸易;中国与俄罗斯、

阿根廷等国家的合作强调通过两国企业开展电子商务合作,促进优质特色产品的跨境贸易;中国与巴拿马之间则强调通过电子商务合作提升双边物流和旅游服务水平。

在多边领域,区域电子商务合作也取得了新成就。2017年,金砖国家领导人厦门会晤促成了《金砖国家电子商务合作倡议》,并就示范电子口岸等达成十余项务实成果,将进一步深化区域合作。2018年,第三次中国—中东欧国家经贸促进部长级会议期间,各方就深化“一带一路”和“16+1合作”框架下中国与中东欧国家间的贸易、投资、电子商务等重点议题深入交换意见,达成广泛共识,并一致通过了《中国—中东欧国家电子商务合作倡议》。未来,中国将与中东欧16国共同探讨建立“16+1”中小企业合作平台、电子商务合作平台、海关协调中心、数字经济和智慧产业合作平台,促成更多经贸合作成果。

同时,自贸协定中的电子商务谈判获得积极推进。2018年,中国积极推进区域全面经济伙伴关系协定(RCEP)、中国—新西兰、中国—以色列等近20个自贸协定的电子商务议题谈判及相关协调工作;完成了中国—新加坡、中国—毛里求斯自贸协定电子商务

章节谈判,涵盖电子认证和电子签名、在线消费者保护、无纸化贸易、透明度等内容。

国内创新发展破难题

作为贸易新业态,跨境电商的发展需要更多创新和尝试。先行先试的跨境电商综试区则承载了外贸创新发展平台的功能。2018年7月,国务院批复北京、义乌、南京等22个城市设立跨境电商综试区,将综试区数量扩大到35个城市。处于丝绸之路经济带沿线的西安和兰州被列入跨境电商综试区名单,将进一步带动“一带一路”沿线国家跨境电商电子商务的发展。

《报告》指出,在提升关、检、税、汇的便利化程度,营造良好政策环境的同时,各综试区创新金融支撑模式,创新开发融资、保险等金融产品,以缓解跨境电商企业发展中的融资困难,提升企业交易能力,并探索建立健全统计监测体系,实现对跨境电商的有效合理监管。如杭州综试区出台了B2B出口统计办法,确立了订单、物流单、支付单三单认定标准,形成了以样本抽取、企业调查为主的统计方法能力;深圳综试区建立电子商务统计监测体系,结合跨境电商特点研究

完善统计指标等。

便捷、高效的物流是跨境电商快速发展的重要组成部分。跨境电商综试区在优化海外仓布局、创新海外仓建设模式、设立公共海外仓等方面进行了大胆探索,进一步促进了跨境电商B2B出口模式的发展壮大。在郑州综试区,50多家企业探索应用海外仓模式,郑州伊赛尔、许昌顺发等发制品企业借海外仓模式成功开辟了美国、大洋洲和非洲市场。海外仓在缩短供应链、降低采购成本、改善消费者购物体验、优化企业售后服务等方面均发挥了重要作用。宁波52家外贸和跨境电商企业自主在海外租赁或自建海外仓106个,总面积超过80万平方米,覆盖了贸易往来的主要国家和地区。

在紧抓发展机遇的同时也要注意应对挑战。《报告》提醒,“一带一路”沿线国家的发展基础差异较大,电商“走出去”面临的各国经济发展阶段不同,涉及多个民族、种族、宗教等各方挑战,增加了中国跨境电商企业进入市场的难度。且随着“一带一路”倡议的不断延伸,沿线国家的多样性和差异性会进一步扩大。这都需要相关企业给予充分重视。

本报讯 记者刘叶琳报道 近日,中石化燃料油公司在上海港增设1万立方米轻质船用燃料油保税出口监管仓,成为上海首家具有轻重质两种船用燃料油出口监管仓的供应商。

此前,上海及周边炼厂生产的轻质船用燃料油均统一输送至舟山的舟山中心库,再通过船运至上海港口,物流成本较高。“增设轻质船燃出口监管仓后,燃料油公司能够更多地存储上海及周边炼厂轻质油资源,有效地降低了物流成本,为进一步拓宽进货渠道、增加企业效益创造条件。”金联创船用油分析师于晓表示,此举也侧面

中石化新增轻质船燃保税出口监管仓

反映了中石化进军船用燃料油市场的步伐又迈进一步。

众所周知,在应对2020限硫新规的措施中,低硫油呼声最高,但是全球主要石油企业相继公布的供应能力和全球市场需求之间仍存在较大差距。所以MGO等轻质船燃作为替代品,需求将出现阶段性增长。而中国自2019年1月1日排放控制区扩容至沿海12海里后,MGO及低硫重油的需求有所上升,但据金联创了解,目前国内供应低硫重油的港口仍然不多,多数港口配套设施仍在建设中,故在多数港口无法供应低硫重油的环境下,低硫需求只能临时由MGO代替。据海关数据显示2019年1~4月保税轻质船燃销量在4.74万吨,比去年同期上涨51.92%。

当然中石化进军船用燃料油市场的主打产品还是低硫重质船燃,2019年6月5日中石化宣布了供应保障计划:第一,2020年低硫重质清洁船用燃料油产能将达到1000万吨,2023年这一产能将超过1500万吨;第二,同时完善全球销售供应网络,到2020年1月1日前,在舟山等国内主要港口将实现全面供应,在新加坡等50多个海外重点港口具备供应能力;第三,中国石化已布局10家炼油企业生产低硫船用燃料油,其中3家企业产品已供应市场,反馈良好。

于晓认为,2020全球限硫新规除了给船燃市场带来巨大挑战之外,也带来了市场机遇,国内炼厂积极参与低硫船燃生产在一定程度上有望缓解产能过剩的压力,国内炼化的过剩产能有望转移到海上。

2019年6月20日,2019世界无人机大会暨第四届深圳国际无人机展览会在会展中心开幕,400余家国内外无人机企业参展,各式无人机亮相令人目不暇接。

“关助融”缓解企业融资难题

□ 本报记者 刘昕

6月20日,苏州工业园区海关、苏州工业园区经发委和金融机构联合发布“关助融”项目,首期参与的6家企业获得中国银行苏州工业园区分行授信额度近5500万元。

据悉,“关助融”项目是指园区海关为进出口企业提供相关进出口信用数据,帮助其在银行或非银行金融机构增加担保授信额度,园区地方政府在此基础上给予适当补贴的助融机制。

目前,“融资难,融资贵”是大部分中小微企业面临的难题。为落实中央经济工作会议精神和减税降费工作要求,缓解园区进出口企业融资难题,进一步提升苏州工业园区外贸营商环境,推进进出口企业诚信体系建设,苏州工业园区海关、苏州工业园区经发委联合相关金融机构共同为园区中小微企业推出“关助融”企业增信的惠企创新举措。依企业申请,园区海关根据相关规定帮助其在相关金融机构增加信用评价,获得更多担保授信额度。

苏州工业园区伽乐美电器有限公司在产能规模扩张的同时,遭遇自有资金不足的难题,通常的融资渠道成本远远超出了企业的财务费用预期。参与“关助融”项目后,很快就完成了纯信用贷款流程,获批1000万元贷款,比以往类似贷款减少财务成本近50万元。公司财务总监陈红梅高兴地说:“我们更加体会到了遵守信用的好处,将把省下的钱用在科技创新、引进优秀人才上,实现高质量发展。”

康纳机械制造(苏州)有限公司获得了1000万元授信额度,财务总监刘秋红表示,园区在企业融资服务上做“加法”,在融资负担上做“减法”,在融资环境上做“乘法”的有效措施,让企业有了实实在在的获得感。

苏州工业园区海关相关负责人表示,海关信用是企业信用的重要组成部分,“关助融”项目构建了“关政银”合作的新机制,尝试通过企业申请实现海关和商业银行之间信用评价加分,将海关信用引入担保体系,有助于引导企业守信激励、失信惩戒,共同促进进出口企业诚信体系建设,对优化区域营商环境具有积极意义。



港口甲醇价格走低

□ 本报记者 刘叶琳

6月份,甲醇市场整体表现一般,在产业需求配合较弱、部分下游亏损持续等倒逼影响下,中下游阶段性补货、烯烃投产炒作预期及国际装置临停等偏多驱动略显乏力,期间波段性拉涨行情整体空间、持续性均受到一定压制,港口甲醇价格走低。

近一段时间,港口甲醇期货现货价格走势与国际油价变动整体保持较高的一致性。据测算,5月至今,两者之间的相关性系数高达0.7~0.9;尤其进入6月份,在基本面多空驱动均较弱背景下,甲醇受原油的波动密切

性更为直观。“当然,受现阶段国际贸易形势多变、OPEC减产力度尚未落实等影响,短期国际油价所面临的不确定性仍诸多,这也对国内能化品种运行形成一定压制。”金联创化工分析师张晓艳表示,除此之外,当前华南一带甲醇供需较弱同样对本地市场的上行造成一定压制。据跟踪数据显示,6月份华南甲醇进口到货预估总量将增至16万余吨,比5月增加5万~6万吨;其中广东到货总量预计在13万吨水平,福建3万余吨。且从本月整体到货时间来看,多集中在中上旬;当然,月底区内仍有部分进口补充,但考虑到报关等问题,部分放货节奏或推迟至7月初附近。

汽柴油进口套利空间涨跌互现

□ 本报记者 刘叶琳

6月上半月,汽柴油进口套利空间环比涨跌互现。据金联创监测成品油进出口套利数据显示,2019年6月3日~14日期间,华南地区汽柴油行情大幅下跌,其中汽油价格下跌434元/吨,柴油价格下跌255元/吨。与此同时,新加坡成品油市场行情也出现先抑后扬。

进口方面以华南市场为例,6月3日~14日期间,华南地区新加坡汽油进口利润均值为-406元/吨,亏损环比增加58元/吨,柴油进口利润均值为386元/吨,盈利环比增加

256元/吨。6月上半月,新加坡汽柴油进口套利环比涨跌不一。

“进入6月,国际原油期货震荡下行,零售价兑现年内最大跌幅,消息面利空油市。”金联创成品油分析师姜娜表示。具体来看,受零售价大幅下调预期的施压,市场看空气氛浓郁。业内企业普遍采取消化前期库存的行动,华南地区主营单位汽柴油价格承压大幅下行。中下游业者买涨杀跌心态凸显,交投气氛清淡。与此同时,新加坡汽柴油市场行情先抑后扬,其中,整体来看汽油市场价格震荡小涨,而柴油跌幅超过国内。因此,6月

上半月,新加坡汽柴油进口套利环比呈现涨跌不一的态势。

出口方面以华南市场为例,6月3日~14日期间,国内汽油出口利润均值为-927元/吨,亏损环比增加453元/吨,柴油出口利润均值为-456元/吨,亏损环比增加317元/吨,国内汽柴油出口套利仍为负值,且亏损幅度环比双双加深。

“由于原油收盘震荡下跌,6月份零售价兑现年内最大跌幅,主营单位出厂价格顺势下调。与此同时,新加坡汽柴油价格则先抑后扬,但环比而言均有大幅下跌。整体来看,

5月底以来,受国际油价大幅跳水的影响,成品油整体市场表现欠佳,很大程度上对油市形成负面压制。且大连恒力资源外放、MTBE装置利润持续倒挂导致大面积停工等现象在国内表现凸显,也不利于原料甲醇的消化。

张晓艳认为,在供需持续博弈加剧的背景下,6月以来,广东甲醇市场整体波幅进一步收窄,整体围绕在2300~2340元/吨波动;6月中旬,波动区间再度收窄至2320~2340元/吨。基于买卖空间较小,贸易商普遍反映操作难度性加大。考虑到短期产品基本端暂无明显的利好驱动显现,故短线市场将持续延续偏弱震荡的格局。

主营炼厂下调幅度不及新加坡汽柴油跌幅。因此,上半月内汽柴油出口亏损呈现双双加深态势。”姜娜表示,后市而言,以国际原油期货震荡整理为主,零售价下调概率犹存,消息方面暂无寻提振。与此同时,业者消化库存之余按需购进,市场交投气氛平平。

6月中下旬,主营单位销售压力增大,姜娜预计近期国内汽柴油市场行情走势或有分化,其中汽油市场依然承压。同时,新加坡汽柴油价格或跟随国际原油区间震荡,预计6月下半月新加坡汽柴油进口套利或呈现涨跌互现态势。