

年中报道

高技术制造业和服务业吸引外资大幅上升

中国吸引外资 魅力不减

■ 本报记者 晏澜菲

商务部发布的数据显示,1~5月全国新设立外商投资企业16460家,实际使用外资3690.6亿元人民币,同比增长6.8%,折合美元546.1亿美元,同比增长3.7%。

在商务部新闻发言人高峰看来,中国依然是全球最具吸引力的投资热土。“中国已经形成较为完备的基础设施和配套产业体系,营商环境正不断优化,消费市场正在不断升级,前景十分广阔。”

值得注意的是,今年前5个月,我国高技术制造业和高技术服务业吸引外资都呈现了较大增幅。制造业实际使用外资1128.9亿元人民币,同比增长12.4%;服务业实际使用外资2501.1亿元人民币,同比增长4.2%。高技术产业实际使用外资同比增长47.2%,占比达到28.5%;高技术制造业实际使用外

417亿元人民币,同比增长23.2%。其中,电子及通信设备制造业,化学药品制造,医疗诊断、监护及治疗设备制造实际使用外资同比增长43.9%、7.5%和287.8%。高技术服务业实际使用外资633.1亿元人民币,同比增长68.9%,其中信息服务、研发与设计服务、科技成果转化服务同比分别增长56.5%、44.6%和83.5%。

5月30日,在上海的外资项目集中签约仪式上,法国标致雪铁龙集团计划增资1.382亿美元,在上海设立地区性采购中心。这家采购中心的目标是,今年在中国采购5亿欧元的零部件,以供应集团的全球市场;到2021年,在中国的采购目标将达到50亿欧元,2025年则是翻倍至100亿欧元。

在标致雪铁龙集团中国及东南亚区域战略、合作及政府事务副总裁忻天舒看来,集采购成本和营商环境优势、得天独厚的地理位

置和长三角供应链的丰富资源于一身的上海,不仅可以辐射中国市场,还能辐射全球市场。“标致雪铁龙集团在中国的团队不仅研发针对中国市场的车,还开发适合全球市场的车,甚至实现在中国生产、出口到全球的模式。”

今年1~4月,上海制造业实到外资4.18亿美元,同比增长33.2%,增速明显。其中,化工行业大项目增资占制造业实到外资的近40%,电池制造、电子设备制造、食品制造等行业项目增资紧随其后。

1月国务院批复《全面推进北京市服务业扩大开放综合试点工作方案》后,北京在市场准入、金融服务、跨境贸易、知识产权保护等方面构建了与国际通行规则相衔接的服务业开放体系。在5月底结束的中国国际服务贸易交易会上,汇丰银行、瑞士银行、蒙特利尔银行、瑞穗银行、恒生银行、美国达信、阿布

扎比国际金融中心等外资金融机构均推广了特色外资金融业务。

新的外资企业正不断涌入北京的文化、科技、金融等领域。国内首家外资控股证券公司瑞银证券、日本最大的唱片公司爱贝克思已落户北京,并表示将继续加大在北京市场的投入力度。

盘古智库高级研究员吴琦在接受记者采访时表示,当前中国逐渐增强的高水平产业配套能力、不断优化的营商环境和巨大的市场潜力都为高水平吸引外资创造了条件。

在他看来,中国吸引外资若想保持稳定,一方面要加快优化外商投资环境,在市场准入负面清单方面加大力度,推动外商投资向更多产业领域、更广市场范围、更大投资规模延展,加强重大外资项目服务;另一方面则要持续优化公平的市场环境,构建法

治化、市场化的营商环境制度框架,赋予外资、外资公平竞争的机会和权利,保障外商投资者的权益,提升国际竞争力和对国外投资者的吸引力。

高峰也表示,中方一直欢迎外国企业来华投资兴业,也鼓励双方企业基于市场化原则开展平等互利的合作,中方依法保护在华外资企业的合法权益。同时,外国企业在中国开展经营活动,应该遵守中国的法律法规,也要注意维护中国企业以及中国消费者的正当合法权益。

针对近日中国即将公布“不可靠实体清单”可能会对在华外企带来的潜在影响,高峰更是直言,任何外国企业,只要遵守中国的法律法规,遵守市场规则,遵守契约精神,完全不必担心。“中国将进一步优化营商环境,保障各类企业的合法权益,维护以契约精神为基础的市场秩序。”

产业风标

资本助力会展企业做大做强

■ 本报记者 张敏

外资对中国会展业的推动是显而易见的;资本挑选项目关注的方面包括企业所处的产业格局、产业变迁的位置、创新能力等。在2019 UFI中国会员年会暨资本圆桌会议上,国内外会展业知名企业家、专家和政府官员,就中国会展业如何助力企业高质量发展展开探讨时表达了上述观点。

“早在20世纪80年代初,励展集团就进入大陆市场。从励展在中国市场的发展足迹看,励展的发展跟并购和资本运营有着密不可分的关系。”励展大中华区总经理郑智生谈道,2007年,深圳市华博展览有限公司签署协议成立合资企业励展华博展览(深圳)有限公司。后来,合资公司利用自身力量并购成立了北京励展华博展览公司和励展华百展览(北京)有限公司两家企业。2012年,励展收购中国郑州国际汽车后市场博览会。2013年,励展成立上海励展展览有限公司。2015年,励展的范围扩大到电子触摸屏以及深圳国际全触和显示展……在中国市场,励展的会展项目越来越多,城市覆盖的地域范围也越来越大。

“励展资本的入驻更重要的是带来了成熟的经营理念、管理理念、运营理念。”励展华博展览深圳有限公司董事总经理蒋承文告诉国际商报记者,对资本方的要求不一定是全世界最大,但应保持可持续发展。成立400多年的励展集团,正是以自身的延续性契合了蒋承文对投资方的需求。

蒋承文进一步指出,合资12年来,励展华博在技术上获益颇多,企业规模增长了10倍。蒋承文举例说,办展要求做好服务,如何称得上做好服务?过去励展华博没有相应的指标,时至今日,励展华博围绕参展商和买家已形成了一系列详细的指标。同时,合资公司在展会运营方面的理念也真正做到了中外融合。因为清楚行业痛点所在,励展华博比励展要做得更好。

在中国会展并购市场中,外资是一股不容忽视的力量。2001年,励展收购中国国际瓦楞纸展,成为中国会展行业中的标志性收购事件。此后,外资并购事件在中国市场不断涌现,呈现出欣欣向荣的局面。如何看待外资并购在中国会展行业发展中的作用?

在上海东浩兰生会展(集团)有限公司总裁陈辉峰看来,外资并购国内展览企业本身是一个商业行为。外资大规模并购国内展览企业的20年,正是中国工业化快速推进的20年。工业化的快速推进是一个工业与信息化并存的阶段,同时也是中国百姓物质生活、精神生活追求快

速提升的20年。在这一大背景下,任何一家国际公司都不能忽略中国这一大市场。此外,从商业角度来看,中国行业集中度分散的事实催生了大量不同题材展会的出现。

陈辉峰表示,外资对中国会展业的推动是显而易见的。他认为,上海展览市场超过50%的份额由外资会展企业把控。外资也是帮助上海奠定在全球展览市场地位的一支重要力量。正是在这个过程中,本土展览企业学习到了比较先进的管理理念、组织方式、技术手段。与此同时,外资的加速布局也挤压了本土展览企业的生存空间。当本土展览企业试图再去创造更多的会展项目时,几乎所有的项目在中国,特别是在上海都已饱和。在缝隙中去求生存是本土会展企业面临的一大压力。

“从资本的角度看待会展行业的企业,确实要有更加独特的视角。资本是逐利的,获得利润尤其是未来可期的利润比现在和过去取得的盈利状况更加重要。”在成都天府文创股权投资基金管理公司董事长章劲松看来,如何评判一家企业未来是否有更强的盈利能力可以从三个角度来看。一是企业所处的产业格局、产业变迁的位置。众所周知,当前科技的进步正带来产业的飞速变化发展。章劲松提出了一个关键词,即大链接,他认为,会展行业虽然是小行业,但其实链接了几乎各个产业,同时也链接了产业的上下游,它是一个重要的关键节点。从这个角度来说,企业处于这个节点

的哪个环节、哪个位置、产业变迁的哪个阶段非常重要。

二是商业模式。资本方关注项目的商业模式,不仅仅是关注其服务模式和盈利模式,最重要的是它是否具有创新能力。因为会展行业本身已经具有较长的历史,很多传统的盈利模式已相对固化,在新的经济格局下能否创造出与时俱进的新商业模式、新商业形态是资本方非常关注的。如同“互联网+”一样,会展其实也可以变成“会展+”,这也再一次体现出它的链接作用。

三是相关企业的创业团队或者领军者。在这一点上,章劲松深有体会。一个企业的领军者或者说团队至少应该具备两大素质,体现在整个战略布局上有清晰的规划;在战术安排上有能够围绕客户、围绕市场随机而变的能力。

■ 本报记者 付连英

天津滨海——中关村科技园(简称天津中关村科技园)是在国家京津冀协同发展大战略下,由北京市和天津市、中关村与滨海新区合作共建的示范园区。园区主动承接北京非首都功能疏解,自2016年11月揭牌以来,已聚集了1113家创新主体,注册资金114.88亿元,吸引北京企业260余家。天津中关村科技园运营服务有限公司总经理郑毅在前不久于北京举行的2019中国智能产业论坛上表示,作为园区的运营主体,天津中关村科技园运营服务有限公司充分借鉴中关村的发展经验和模式,从技术、资本、人才、政策等各方面搭建了园区服务平台,营造了类中关村创新创业生态体系,通过提供优质高效的产业服务,让入驻企业在平台上获得了高附加值,也实现了快速成长。

本报讯 国际评级机构穆迪近日发布报告表示,中国放宽地方政府专项债发行收益在基建投资中的使用将促进基础设施建设并支持经济增长,但同时可能导致地

债限额保持不变,穆迪预计政策的放宽不会增加地方政府的表内直接债务,而国有企业将增加举债规模用于基建投资。

“通知还取消了此前金融机构对平台公司提供贷款的部分限制,这可能提高通过举债投资基建项目的国有企业的杠杆率,进而增加地方政府的或有负债。”杜宇轶表示,但随着政策灵活性的增强,上述风险在多大程度上能变为现实,将取决于金融机构如何利用该项新增增加平台公司贷款。尤其是专项债作为资本金仍保留债务资本的特征,即专项债优先于其他债务的受偿地位可能削弱金融机构增加此类贷款的动力。

此外,穆迪还认为,基建项目的建设和回报周期通常较长,从而促使地方政府发行期限较长并采用分期偿还的专项债。这将有利于改善地方政府资产负债的配比状况、缓解再融资压力,并支持地方政府债券市场的进一步发展。

(何芬兰)

专项债支持基建项目的举措 将拉动投资

方政府或有负债增加。

6月11日,国务院和中共中央办公厅联合发出通知,允许地方政府将专项债收益作为某些重大基建项目的资本金。

穆迪副总裁、高级分析师杜宇轶表示:“政策的放宽将缓解地方政府的压力。在此之前地方政府不得使用自有收入来满足基建投资需求。在经济结构调整、中美贸易争端持续的情况下,新举措将支持经济增长。”

鉴于地方政府今年发

创新服务体系

天津中关村科技园走高质量发展路

提供高质量服务形成内生动力

郑毅谈道,科技园区作为我国经济创新和产业发展的重要载体,知识集聚、高端人才集聚、高新技术集聚,在推动我国科技产业发展、实现科技成果转化和新旧动能转换、带动国家经济发展等方面起到了至关重要的作用。

作为后起之秀,天津中关村科技园起步之初就确立了走高质量发展之路。但园区高质量发展最重要的是什么?郑毅的回答是:“需要引入高质量的项目,提供高质量的服务;引进龙头项目的同时,更要培育有潜力的中小项目,形成内生动力”。作为园区的运营和服务者,天津中关村科技园运营服务有限公司充分借鉴中关村的发展经验和模式,从技术、资本、人才、政策等各方面搭建了园区服务平台,营造了类中关村创新创业生态体系,企业在天津中关村科技园这个平台上获得了高附加值,也实现了快速成长。

比如,落户天津中关村科技园后,深之蓝水下机器人公司从原来的默默无闻到现在发展为估值30亿元的企业;北京上市企业信威集团在天津中

关村科技园的全资子公司中创信测落地园区不到两年,收入已近3000万元;入住园区的企业威努特获得360持续融资,其中C轮融资获数亿元融资额,是迄今为止中国工控安全领域最大规模的一笔融资;园区企业卡雷尔一跃成为国内商用机器人代表,2018年的销售合同额达到1300多万元等。一批高质量项目在天津中关村科技园的服务助力下正以超凡速度发展。

构建八大服务平台体系

对于未来的发展,郑毅非常乐观。他谈道,作为园区的运营和服务者,天津中关村科技园将通过提供优质的创新创业环境,构建创新服务体系,让有创新梦想的人能够心无旁骛、有信心又有激情地投入到创新事业中。

为此,天津中关村科技园搭建了八大服务平台体系,其中科技服务平台方面,建立了与天津科技大学、国际超级计算机天津中心、天津国际生物医药联合研究院等科研转化与创新实验合作机制;交流合作平台方面,建立了创新

行、创新汇、创新讲堂、8min路演等交流平台;展览展示平台方面,建设了天津滨海—中关村协同创新展示中心;行政服务平台方面,建设了天津滨海—中关村科技园行政审批中心、中国(滨海新区)知识产权保护中心等,服务园区企业工商税务和知识产权工作开展;创新创业服务平台方面,引进了中关村雨林空间、百度创新中心、京东云众创空间、北创百联等孵化器;人才服务平台方面,落地了天津(滨海)人才离岸创新创业基地、天津科技大学生实践育人基地,同时与南开大学、天津大学、河北工业大学等高校以及智联招聘、中人力、猎聘网等人才服务机构建立了人才培育—人才导入—人才服务等闭环式人才流动体系;金融服务平台方面,落地了中关村科技租赁服务工作站,中关村科技融资担保服务工作站,同时还与中国银行、滨海农商行等金融机构建立战略合作;市场服务平台方面则积极协助企业开拓市场。

郑毅表示,通过创新服务体系的不间断构建,天津中关村科技园动能转换、高质量发展目标能更好地得以实现。